

Kørende sælger til metalbranchen i Vendsyssel

Tag ejerskab, skab vækst og gør dit distrikt til dit eget

Er du typen, der ser muligheder, hvor andre ser grænser?

Motiveres du af friheden til selv at planlægge din hverdag, skabe stærke kunderelationer og udvikle et marked med stort potentiale? Så kan det være dig, vi søger som kørende sælger til metalbranchen hos Würth. Hos os får du ikke blot ansvaret for en eksisterende kundeportefølje. Du får muligheden for at udvikle dit eget distrikt, skabe vækst og sætte dit personlige aftryk på resultaterne. Du bliver en vigtig sparringspartner for kunderne og en drivkraft i vores fortsatte vækst i området omkring Vendsyssel, med Brovst mod vest, Nørre Sundby i syd, Læsø i øst og så helt op til Skagen.

"Du får frihed til selv at forme din succes. Har du ambitionerne og lysten til at skabe vækst, er mulighederne næsten ubegrænsede. Vi giver dig rammerne og opbakningen, men det er dig, der driver forretningen ude i markedet."

Rasmus Kok Pedersen, sælger hos Würth

Dit distrikt. Dit ansvar. Din mulighed.

Du overtager en veletableret kundeportefølje inden for metalbranchen, som giver dig et stærkt fundament fra dag ét. Men den største del af opgaven handler om at udvikle distriktet og skabe ny forretning. Du får frihed og mandat til at arbejde strategisk med markedet og identificere nye muligheder hos både eksisterende og potentielle kunder. Du får blandt andet ansvar for at:

- udvikle og styrke relationerne til eksisterende kunder
- identificere og opsøge nye kunder og forretningsmuligheder
- gennemføre værdiskabende kundemøder ute hos kunderne eller i vores butikker
- rådgive kunder om produkter, lagerstyring og logistikløsninger
- sikre høj kundetilfredshed gennem professionel opfølgning
- bidrage til fortsat vækst og styrke Würths position i metalbranchen

Hos Würth måles succes ikke kun på det, du vedligeholder. Vi værdsætter i lige så høj grad din evne til at skabe nyt, udvikle relationer og åbne nye døre.

Selvstændig hverdag med stærk opbakning

Du får stor frihed til selv at planlægge din indsats og strukturere din arbejdsdag. Samtidig bliver du en del af et stærkt salgsteam, hvor samarbejde, sparring og vidensdeling er en naturlig del af kulturen. Du står aldrig alene, når du har brug for støtte. Bag dig står erfarne kolleger, specialister, salgssupport og vores landsdækkende butiksnetwork, som hjælper dig med at skabe værdi for kunderne og udvikle din forretning.

"Jeg oplever, at jeg har frihed til at drive min forretning, samtidig med at jeg altid kan trække på kolleger med specialistviden. Det giver mig tryghed og gør det lettere at fokusere på at udvikle kunderne."

Hans Wester, sælger hos Würth

Vi belønner resultater

Vi ved, at stærke sælgere motiveres af at skabe resultater og se effekten af deres indsats.

Derfor tilbyder vi:

- attraktiv lønpakke med fast løn, provision og bonus
- firmabil på gule eller hvide plader efter eget ønske
- frihed under ansvar og stor indflydelse på egen succes
- professionel oplæring og løbende udvikling

- stærkt kollegaskab og en solid markedsposition

Hvem er du?

Måske kommer du fra salg, metalbranchen eller en teknisk orienteret rolle, hvor du har arbejdet tæt på kunder.

Det vigtigste er, at du:

- motiveres af opsøgende salg og kundeudvikling
- trives med at skabe nye relationer og nye muligheder
- arbejder målrettet og vedholdende
- tager ansvar for dine resultater
- kan planlægge og strukturere din egen hverdag
- ser KPI'er og målsætninger som en naturlig del af et succesfuldt salgsarbejde

Klar til at sætte dit aftryk?

Hvis du drømmer om en salgsrolle med frihed, ansvar og mulighed for at skabe synlige resultater i dit eget distrikt, så vil vi meget gerne høre fra dig.

Send din ansøgning allerede i dag.

Hos Würth tror vi på, at forskellighed gør os stærkere. Derfor opfordrer vi alle kvalificerede kandidater til at søge stillingen uanset alder, køn, baggrund, handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold.