

Vil du sælge Würths værditilbud til landets største byggefirmaer og projekter?

Vil du sælge for et stærkt brand – og blive en del af Danmarks bedste B2B-salgsteam?

Er du drevet af ambition, energi og lysten til at vinde?

Hos **Würth Danmark A/S** får du chancen for at tage din salgskarriere til næste niveau.

Vi har brandet, produkterne og salgsbackup i verdensklasse – nu mangler vi bare dig, der har **viljen, gejsten og modet til at skabe resultater**.

Dit job – salg med fart på

Som kørende sælger hos Würth bliver de største kunder og mest attraktive byggepladser på **Sjælland** dit område og din arena.

Du planlægger selv din hverdag sammen med din regionschef – og du trives med at være på farten, møde kunder, og skabe værdi, der kan måles.

Du skal:

- Udbygge samarbejdet med eksisterende kunder
- Finde og vinde nye kunder
- Skabe tætte relationer og levere løsninger, der løfter kundernes forretning
- Følge op på tilbud, ordrer og forespørgsler – og altid have fokus på næste salg

Dine resultater bliver opdateret dagligt – så du kan se, hvordan din indsats skaber impact.

Er du klar til at levere?

Vi leder efter en kollega, der vil mere end bare “passe et job”.

Du er skabt til salg, hvis du:

- Har **drive, struktur og en naturlig vindermentalitet**
- Ved, at **performance kommer gennem hårdt arbejde og vedholdenhed**
- Har flair for købmandskab og kan spotte forretning hos kunden
- Er tillidsvækkende, troværdig og god til at bygge relationer
- Har erfaring med, eller lyst til, **opsøgende B2B-salg**
- Har energi til mange kundeaktioner hver dag – og stadig et smil på læben
- Kender byggebranchen, eller er nysgerrig på at lære den at kende
- Bor på Sjælland og er klar til at køre ud fra din bopæl

Vi hjælper dig til toppen

Du får alt, du skal bruge for at lykkes:

- En **målrettet salgsuddannelse**, hvor du trænes af branchens bedste
- Masser af **frihed og ansvar** – du styrer din egen hverdag
- Et stærkt **bagland og en coachende regionschef**, som altid står klar
- En del af et **globalt brand** og en del af CSPM teamet - med fokus på kvalitet og udvikling
- Fast løn + provision, pension, sundhedsforsikring, **firmabil** (gule eller hvide plader) og stærke personalefordele

Klar til at tage næste skridt?

Så klik på ansøgningslinket med det samme – vi holder samtaler løbende.

Hos Würth får du chancen for at skabe en karriere, hvor **din indsats bliver målt, anerkendt og belønnet**.

Ansøg nu – og vær med til at sætte nye standarder for B2B-salg i Danmark!