

Head of Commercial Systems & Concepts

Region:
Syddanmark

Frist:
10-07-2026

Tiltrædelse:
Snarest muligt

Arbejdssted:
Kolding

Kontaktperson:
Nanna Johanne Just

De bedste systemer skaber ikke værdi alene – det sker i fællesskab med de medarbejdere, der får dem til at leve i praksis

Vil du arbejde tæt på forretningen og være med til at omsætte kommercielle initiativer til løsninger, der kan mærkes hos kunden – hver dag?

Er du god til at skabe struktur, drive implementering og styrke kommercielle løsninger?

Og motiverer det dig at skabe struktur, sikre fremdrift og udvikle både systemer, koncepter og mennesker i en organisation med højt tempo og mange interessenter?

Så er det dig, vi søger.

Skab resultater på tværs af organisationen

Som Head of Commercial Systems & Concepts bliver du ansvarlig for at drive og videreudvikle vores kommercielle systemer (ORSY) og koncepter inden for Safety & Workwear – med fokus på implementering, optimering og daglig anvendelse i salg.

Du bliver en vigtig del af vores markeds- og kompetenceorganisation, hvor du arbejder tæt sammen med salg, marketing og interne funktioner for at sikre, at vores løsninger fungerer i praksis og skaber værdi for kunderne.

Du får personaleansvar for et mindre team af specialister og bliver ansvarlig for at prioritere, strukturere og følge op på aktiviteter i teamet.

Dine primære opgaver

- Omsætte overordnede strategiske retninger til konkrete aktiviteter og handlingsplaner
- Drive implementering og videreudvikling af ORSY-systemer og kommercielle koncepter
- Skabe struktur og fremdrift i igangværende initiativer
- Understøtte salgsorganisationen med værktøjer, guidelines og best practice
- Arbejde med data, opfølgning og KPI'er for at sikre effekt og løbende forbedringer
- Udarbejde beslutningsoplæg og mindre business cases
- Samarbejde tæt med IT, marketing og salg for at sikre gode løsninger i praksis
- Bidrage til at udvikle teamet og sikre trivsel og klar retning

Du bliver en vigtig drivkraft i at sikre, at vores systemer og koncepter ikke bare er udviklet – men også bliver brugt og skaber værdi.

Er du den der kan gøre en forskel?

Du er struktureret, nysgerrig og motiveres af at få ting til at ske. Du trives i en rolle, hvor du både planlægger, koordinerer og følger op.

Vi forestiller os, at du:

- Har en videregående uddannelse på minimum bachelor niveau
- Har 2–4 års erfaring fra en kommerciel rolle
- Gerne ledelseserfaring
- Har en god forretningsforståelse og interesse for, hvordan løsninger skaber værdi hos kunden
- Har erfaring med at drive opgaver eller projekter – og kan følge dem til dørs
- Er analytisk og komfortabel med at arbejde med data og KPI'er
- Trives i samarbejde på tværs af organisationen
- Kommunikerer klart og skaber gode relationer

Det er en fordel, hvis du har erfaring med eller interesse for systemløsninger, koncepter eller procesoptimering.

Derfor bliver du glad for at være en del af holdet

Würth Danmark A/S er en vækstorienteret virksomhed, hvor vi alle i fællesskab skaber fremdriften.

Du vil opleve at blive mødt med tillid til dine evner i et åbent og imødekommende miljø, hvor vi sætter stor pris på nye input og ideer. Du får en afvekslende og udfordrende hverdag i en stor dynamisk salgsorganisation, og for den rigtige person er denne stilling en helt unik mulighed.

Du kan forvente, at vi tager ansvaret for, at du kommer godt fra start. Det betyder, at du bl.a. vil starte din ansættelse med et nøje planlagt onboardingprogram, og en grundig introduktion.

Frihed, ansvar og attraktive vilkår

Som en del af en international koncern med et stærkt brand, kvalitetsprodukter og en ambitiøs organisation bliver du en nøglespiller i vores udvikling. Og vigtigst af alt – du kommer til at arbejde sammen med nogle af de dygtigste og mest engagerede mennesker i branchen.

Vi tror på frihed under ansvar og giver dig fleksibilitet til at planlægge din egen hverdag. Samtidig

værdsætter vi det faglige og sociale fællesskab på kontoret i Kolding og ser gerne, at du er en del af det flere gange om ugen. Her får du et inspirerende arbejdsmiljø kombineret med attraktive vilkår.

Vi gør opmærksom på, at der kan forekomme rejseaktivitet, primært i Danmark, men også til vores moderselskab i Tyskland.

Er du klar til at tage udfordringen op?

Opstart snarest muligt eller efter aftale. Søg nu og bliv en del af vores vækstrejse i Würth Danmark!

Hos Würth ser vi diversitet og mangfoldighed som en styrke, og vi arbejder aktivt for et inkluderende arbejdsmiljø.

Derfor opfordrer vi alle interesserede kandidater til at søge – uanset alder, køn, baggrund, handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold.”

Sammen skaber vi et arbejdsmiljø, hvor forskellighed værdsættes og styrker fællesskabet.