

Sælger Værkstedsudstyr til Cargobranchen

Kender du alt til Cargo og busbranchen, og brænder du for at skabe værdi for dine kunder, via salg af avanceret teknisk udstyr, så har du nu muligheden for at blive en del af Danmarks største salgstyrke, og samtidig repræsentere branchens stærkeste brands.

Du bliver salgsansvarlig i et stærkt og dedikeret værkstedsudstyrsteam, hvis opgaver spænder fra produktsalg af en enkelt maskine, til at etablere komplet værkstedsindretning fra den indledende skitse til projektet er afsluttet, og værkstedet står klar til brug. Du bliver hjulpet på vej af et stærkt team af erfarne sælger kollegaer og produktansvarlige, samt egne servicemontører som udfører al montage af det solgte udstyr, samt den efterfølgende service og reparation.

Würth Danmark er totalleverandør af værkstedsudstyr til auto og cargobranchen, indenfor dækmaskiner, afbalancering, 4-hjulsudmåling og lifte, og vi er bl.a. eneforhandler af markedsledende udstyr fra Hunter Engineering.

Hunter er et af de mest anerkendte brands i branchen, og de er kendt for deres innovative og patenterede løsninger, i højeste kvalitet indenfor eksempelvis dækskiftere, afbalanceringsmaskiner og 4-hjulsudmåling. Udstyret fra Hunter er udviklet til at sikre den bedst mulige arbejdsproces, med stor fokus på ergonomisk korrekte løsninger, og ikke mindst en styrket produktivitet og indtjeningsevne.

Vi har også en lang række andre stærke producenter i ryggen, der leverer innovative og produkter i høj kvalitet, der matcher Würth brandet. For dig betyder det, at du har et både bredt og dybt sortiment af højeste kvalitet og funktionalitet, som du kan sætte i spil i din sparring med kunderne, for at finde netop den løsning, der giver den enkelte kunde størst værdi.

Gennem sparring med salgschefen planlægger du dine kundebesøg i distriktet. Du arbejder aktivt med din pipeline, så du konstant sikre at eksisterende kunder og opgaver holdes i gang, samtidig med at du identificerer og opdyrker nye muligheder.

Du er kundernes samarbejdspartner, hvilket vil sige, at du følger op på forespørgsler, ordrer og tilbud med henblik på at tilføre merværdi til kundens forretning. Din hverdag som sælger foregår ude ved kunderne og indebærer dermed mange timer på landevejen. Din evne til at planlægge og din sans for struktur og ejerskab, er afgørende for at få succes i jobbet. Det samme er dine egenskaber, til at skabe et godt samspil med dine nærmeste kollegaer i service og supporten.

Den dedikerede rolle som sælger til Cargo, Bus og Agro branchen er ny, og du har hele Danmark som din "legeplads". En bopæl centralt i Danmark, er derfor absolut at foretrække

Hvem er du?

Du er klar til en salgskarriere hos Würth, hvis du:

- har branche erfaring og viden om processerne på et moderne værksted
- indgående viden og erfaring med brug af dækmaskiner, afbalancering og 4-hjulsudmåling
- Har en udpræget følelse af ejerskab, for at skabe din egen forretning med høj kundetilfredshed
- med energi, struktur og vedholdenhed kan skabe resultater
- er bevidst om, at succes kommer gennem grundigt arbejde og tager tid
- besidder en god portion købmandskab
- er tillidsvækkende og i stand til at udvikle varige kunderelationer
- har erfaring med eller lyst til at arbejde med salg
- er klar til arbejde for en virksomhed, hvor der kontinuerligt følges op på salg og indsatser.
- har bopæl centralt i Danmark

Hvad tilbyder vi dig?

En afvekslende og selvstændig hverdag i en professionel og vækstorienteret virksomhed, samt et udfordrende job, hvor egen indsats er afgørende for din succes.

For at hjælpe dig til succes i jobbet bidrager vi med:

- en velplanlagt salgsuddannelse, hvor du trænes af de bedste indenfor salg i Würth
- store muligheder for løbende at udvikle dig personligt og fagligt
- et professionelt bagland og en engageret chef, som du dagligt kan sparre med
- en solid og global virksomhed
- fast løn med bonusordning, pension, sundhedsforsikring, firmabil på enten gule eller hvide plader, samt gode personaleforhold

Vi ønsker at modtage din ansøgning elektronisk. Benyt derfor venligst ovenstående link til at søge den opslåede stilling. Bemærk at vi løbende holder samtaler så søg derfor nu. Vi ser frem til at høre fra dig!

Hos Würth ser vi diversitet og mangfoldighed som en styrke, og vi arbejder aktivt for et

inkluderende arbejdsmiljø.

Derfor opfordrer vi alle interesserede kandidater til at søge – uanset alder, køn, baggrund, handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold.”

Sammen skaber vi et arbejdsmiljø, hvor forskellighed værdsættes og styrker fællesskabet.