

Intern sælger til landets mindste håndværksvirksomheder

Sælg til landets mindste håndværksvirksomheder – og få kæmpemæssig arbejdsglæde

Ok, vi ved godt, at overskriften er lidt i overkanten. Men vi har bare svært ved at få armene ned over vores gode sammenhold. Og den gode blanding af selvbestemmelse og faste rammer.

"Vi ringer kun til vores egne, faste kunder. Så vi forstyrrer ikke folk med alt muligt irrelevant. Faktisk er kunderne megaglade for vores service, når vi ringer," siger Annica Stigsen, kollega i Metal og Auto.

Måske er du håndværker og vil gerne forblive en del af branchen, men ønsker at prøve noget andet udenfor værksteder og byggepladser. Eller måske er det salget i sig selv, der tænder en gnist i dig. Uanset hvad står vi klar til at lære dig salget fra bunden.

Ordentligt udstyr til ordentlige fagfolk

Hos Würth sælger vi værktøj til professionelle håndværkere over hele landet. Det gør vi både gennem fysiske butikker, kørende salg og vores webshop og app. Og så er der dem, der helst bare vil handle gennem telefonen. Det er her, du og dit nye team kommer ind i billedet.

Vi ringer til kunderne, når de har tid og lyst til at tale med os. Så hvis det passer dårligt, når vi ringer, så ringer vi bare en anden dag. No problem!

Din hverdag med salg til professionelle kunder

Du har din egen portefølje af kunder, som er håndværksvirksomheder med op til 3 ansatte.

Efterhånden som du følger deres arbejde, bliver du deres sparringspartner, og samtidig får I en stærk relation, der gør det sjovere at ringe op.

En typisk dag ser sådan ud:

- Du møder ind til en liste med de kunder, det er tid til at kontakte den dag – du bestemmer selv rækkefølgen.
- Du ringer ud og spørger ind til kundernes behov for forbrugsmaterialer som skruer, bolte, kemi, værnemidler og håndværktøj.
- Du henter hjælp hos dine kolleger, hvis der er spørgsmål, du ikke selv kan svare på.
- Du vedligeholder løbende kunded kontakten via e-mail – men telefonen er dit vigtigste arbejdsredskab.

Vi møder kl. 7.30 og har fri kl. 16 – om fredagen lukker vi dog ned kl. 14.15.

Vi er 30 sociale specialister, der hjælper dig. Også med at falde til.

Når man arbejder hos os kan man mærke, at vi er en familieejet virksomhed. For det vigtige for os er at skabe god energi i hverdagen og passe på hinanden. Så skal bundlinjen nok følge med.

Vi har specialiseret os i 2 teams – Træ og Byg og Metal og Auto. Men i det daglige er vi ét stort fællesskab. Og når vi sammen lufter hovederne i 10 minutter hver time, er der altid nogen, der er klar på bordfodbold i vores lounge.

"Vi taler lige ud af posen, men alle taler med alle – så alle ender med at passe ind. Og det uanset om man er 23 eller over de 50," siger Mads Lund, kollega i Træ og Byg.

Vi hygger også gerne videre udenfor arbejde, når vi fx spiser middag, ser standup eller kører gokart sammen. Eller holder en god fest.

Vi ved, at du ikke kun er kollega

Du er måske også nogens kæreste, mor eller bonusfar. Eller måske skranter dine egne forældre. Uanset hvad, favner vi det hele menneske og ikke kun den del af dig der er medarbejder. Vi kærer os om hinanden, og er det helt store uheld ude, er vi der for dig. For vi fuldtidsforsikrer dine børn, indtil de er fyldt 24.

Du giver altid kunden lyst til at tage telefonen

- Du har salgserfaring eller kendskab til håndværkerbranchen – men det vigtigste er dit kunde- og salgsfokus.
- Du har et veludviklet vinder-gen og lytter stadig oprigtigt til kunden.
- Du kan finde motivationen, også selvom dagen byder på mange nej'er – og her står teamet altid klar til at hive dig op.

Klar til gode salgsværktøjer og endnu bedre stemning?

Så send os din ansøgning – og hellere i dag end i morgen. Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte salgschef Tonny Hansen på 25 44 43 41 eller tonny.hansen@wuerth.dk.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Hos Würth ser vi diversitet og mangfoldighed som en styrke, og vi arbejder aktivt for et inkluderende arbejdsmiljø.

Derfor opfordrer vi alle interesserede kandidater til at søge – uanset alder, køn, baggrund,

handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold.”

Sammen skaber vi et arbejdsmiljø, hvor forskellighed værdsættes og styrker fællesskabet.