Regionschef til Würth butikkerne i Syddanmark

Vil du stå i spidsen for et professionelt BUTIKSNETVÆRK. Motiveres du ved at nå mål gennem dine medarbejdere og kan du udvikle dem igennem tæt coaching og sparring
Så er det nu du skal slå til!
Jo dygtigere dine medarbejdere er, jo større en succes er du!
I jobbet som RC for butikkerne i region syd, er det din opgave at skabe resultater gennem sælgerne og derfor er ledelse det vigtigste i jobbet. Din evne til at motivere og udvikle dine sælgere er afgørende for om du lykkes. Tæt ledelse og coaching i salgets finesser, er væsentlige elementer, i forhold til udviklingen af den enkelte sælger og butik. Samtidig er det din opgave at skabe rum for vidensdeling og erfaringsudveksling i regionen på tværs af individuelle mål og kompetencer. Du vil referere til Kædechefen og bliver en del af Würth Danmarks kædeledelse.
En regionschef med forretningsforståelse, gennemslagskraft og empati
Du er i stand til at skabe både kort- og langsigtede resultater i en organisation hvor der dagligt er opfølgning på salgstal. Det er dine sælgeres opgave, med din hjælp, at sikre at Würth skaber værdi i kundens forretning. Derfor kræver det at du er løsningsorienteret, og har en stor grad af forretningsforståelse.
Planlægning, forberedelse og opfølgning, er vigtige elementer for at opnå succes med en fortsat udvikling af eksisterende og potentielle kunder. Det er derfor afgørende, at du kan træne sælgerne i disse discipliner samtidig med du har styr på den basale salgsteknik.
Det er en naturlig del af dit arbejde, at du kan analysere på diverse salgsnøgletal både i forhold til enkelte sælgere og butiksområder. Du bruger dette som grundlaget for efterfølgende indsatser og handlinger der sikrer vækst og udbygning af markedsandele.
Som person er du positiv og har gennemslagskraft. Du er skarp i din prioritering og planlægning, og ser muligheder og evner at bibeholde motivationen hos dig selv og dine sælgere – også i perioder med modvind. Herudover forstår du at sætte dig ind i dine sælgeres situation og træne dem med udgangspunkt i, hvor den enkelte befinder sig.
Derfor skal du vælge Würth
Hos os får du ikke bare ansvaret for butikkerne. Du får muligheden for at forme de medarbejdere der arbejder der og præge salget. Du bliver en del af en organisation med høje ambitioner, korte beslutningsveje og en kultur, hvor gode idéer omsættes til handling. Vi tror på frihed under ansvar og på, at de bedste resultater skabes af mennesker, der får plads til at udfordre status quo og tænke nyt.
Er du klar til at være med til at flytte butikkerne og vores butiksmedarbejdere til næste niveau?
Så glæder vi os til at høre fra dig.