

Kørende sælger til auto- og transportbranchen Thisted

a { text-decoration: none; color: #464feb; } tr th, tr td { border: 1px solid #e6e6e6; } tr th { background-color: #f5f5f5; }

Bliv strategisk samarbejdspartner for nogle af branchens største kunder

Motiveres du af at udvikle stærke kunderelationer, skabe vækst og arbejde med nogle af de mest professionelle aktører i auto- og transportbranchen?

Hos Würth får du ansvaret for en portefølje af større kunder inden for auto- og transportsegmentet. Du bliver en vigtig samarbejdspartner for bilforhandlergrupper, værkstedskæder og større lastvognsværksteder, hvor du bidrager til at udvikle deres forretning gennem rådgivning, løsninger og stærke partnerskaber.

Du får friheden til at drive dit distrikt som din egen forretning, samtidig med at du bliver en del af en markedsledende virksomhed med et stærkt bagland.

Tag ansvar for nogle af branchens vigtigste kunder

Dit distrikt dækker Thisted, Thy, Mors og Skive.

Du overtager en række etablerede kunderelationer med et betydeligt forretningspotentiale. Samtidig bliver det en vigtig del af din rolle at identificere nye muligheder og udvikle samarbejdet på tværs af kundernes lokationer og organisationer.

Du kommer blandt andet til at:

- udvikle og styrke relationer til ledere, indkøbere og beslutningstagere
- afdække nye muligheder hos eksisterende og potentielle kunder
- implementere aftaler, sortimenter og koncepter på tværs af værkstedskæder og kundegrupper
- koordinere lager- og logistikløsninger hos større nøglekunder
- samarbejde tæt med specialister, butikker og salgssupport for at skabe de bedste løsninger
- drive vækst gennem mersalg, krydssalg og nye samarbejdsaftaler

Du får stor frihed til selv at planlægge dine aktiviteter og prioritere din indsats. Vi tror på, at de bedste resultater skabes af mennesker, der tager ansvar, arbejder selvstændigt og skaber værdi for kunderne.

Mere end salg – du bliver en betroet rådgiver

Hos Würth handler succes ikke kun om produkter.

Det handler om at forstå kundernes hverdag, udfordringer og ambitioner. Derfor søger vi en profil, der kan kombinere stærke relationelle kompetencer med kommerciel forståelse.

Du skal være den samarbejdspartner, kunderne ringer til, når de ønsker sparring, nye idéer eller løsninger, der kan optimere deres forretning.

Når du lykkes, skaber du ikke blot salg. Du skaber langvarige partnerskaber.

Selvstændig i hverdagen. Stærk i fællesskabet.

Du kommer til at tilbringe en stor del af din tid ude hos kunderne, men du står aldrig alene.

Du bliver en del af et engageret salgsteam, hvor sparring, videndeling og samarbejde er en central del af kulturen. Samtidig arbejder du tæt sammen med vores specialister, butikker og salgssupport, som hjælper dig med at skabe de bedste løsninger for kunderne.

"Jeg føler mig sikker ude hos kunden, fordi jeg altid har adgang til specialister og kolleger, der hjælper med at finde den bedste løsning. Det giver både tryghed og

troværdighed."

Rasmus Kok Pedersen, kørende sælger hos Würth

Vi investerer i din succes

Vi ved, at stærke resultater skabes af dygtige mennesker med de rette rammer.

Derfor tilbyder vi:

- firmabil på gule eller hvide plader
- attraktiv lønpakke med fast løn, provision og bonus
- stor frihed under ansvar
- grundig oplæring og løbende kompetenceudvikling
- stærkt kollegialt fællesskab
- gode karriere- og udviklingsmuligheder i en international virksomhed

Hvem er du?

Du trives i dialogen med professionelle kunder og motiveres af at skabe langsigtede relationer, der udvikler sig til stærke forretningssamarbejder.

Måske kommer du fra auto-, transport- eller værkstedsbranchen. Måske har du en anden kommerciel baggrund. Det vigtigste er, at du har lysten og evnen til at skabe resultater gennem relationer.

Vi forestiller os, at du:

- har erfaring med B2B-salg, kundeudvikling eller account management
- gerne har indsigt i auto-, transport- eller aftermarketbranchen
- er komfortabel i dialogen med beslutningstagere og indkøbsansvarlige
- arbejder struktureret og følger dine aktiviteter til dørs
- motiveres af mål, resultater og kontinuerlig udvikling
- bor i eller omkring Thisted, Thy eller Mors

Klar til næste skridt?

Hvis du ønsker en salgsrolle med stor frihed, stærke kunderelationer og mulighed for at arbejde med nogle af branchens mest interessante kunder, så vil vi meget gerne høre fra dig.

Send din ansøgning allerede i dag og bliv en del af Würths fortsatte vækst inden for auto- og transportbranchen.