Butikssælger til Würths håndværkerbutik i Hillerød med gode arbejdstider

Region:
Hovedstaden

Frist:
27-11-2026

Tiltrædelse:
Snarest

Arbejdssted:
Hillerød

Kontaktperson:
Jakob Larsson

Butikssælger – sælg til professionelle håndværkere og få tætte kolleger

Her langer du ikke kun varer over disken eller fylder hylder op. Vi giver dig nemlig det fulde ansvar for hele butikken, bortset fra personalet. Og så har vi smidt ideelle mødetider og et unikt fællesskab i indkøbskurven til dig.
"Jeg møder aldrig sure kunder. Langt hen ad vejen ved de selv, hvad de skal have, og ellers finder vi den rette løsning sammen. Og så får man et lige så nært forhold til dem, som til sine kolleger," siger Stine Hinrichsen, butikssælger i Aabenraa.

Hele butikken bliver dit ansvar

Du får din gang i butikken i Hillerød, hvor du skal arbejde sammen med en kollega der har arbejdet i butikken i 10 år..
Da din nærmeste leder har ansvaret for flere butikker, ser du ham måske kun 3 dage på 2 uger. Det betyder, at det i det daglige er dig og din kollega, der driver butikken. Her samarbejder du tæt med vores kørende sælgere, når I sammen giver kunderne den professionelle rådgivning, de kommer til os for.

Du får en hverdag med ejerskab, når du:

- betjener professionelle håndværkere, der køber udstyr hos os – vi lærer dig det, du ikke ved, og der er altid en produktspecialist, der kan hjælpe
- hjælper vores kørende sælgere, når de kommer for at hente varer eller holder kundemøder i butikken – de hjælper selvfølgelig også til i butikken, når der er travlt
- pakker varer ud, fylder hylder op og laver produktudstillinger
- ringer til faste kunder og inviterer dem ind i butikken
- oplærer butikselever og trainees, der skal ud på landevejen som sælgere efterfølgende.

Mødetider, der skaber balance i din hverdag

Vi har selvfølgelig kun åbent, når kunderne har brug for at handle med os. Derfor har du fri i weekenderne, og butikken har åbent i tidsrummet 06.30 - 1600 mandag-torsdag og fredag til kl. 1400.

Kunde eller kollega? Mest af alt er vi kammerater.

Du lærer hurtigt kunderne godt at kende, for de kommer gerne forbi flere gange om dagen. Og den rare stemning gælder selvfølgelig ikke kun forholdet til kunderne. For i Würth har vi en særlig ånd, der kan være svær at sætte ord på. Nogen kalder det en familiefølelse, andre et rigtig stærkt sammenhold, hvor vi passer på hinanden.
"Her er vejen ikke lang fra kollega til ven. Jeg ses fx tit med mine kolleger privat, hvor vi spiller fodbold eller padeltennis og får en kop øl sammen," siger Alexander Hansen, butikssælger i Køge.

Grib mulighederne for at udvikle dig – vi har masser af dem

Vi er mere end åbne overfor, at du vokser ind i andre roller, som fx produktspecialist eller kørende sælger. Har du lyst til endnu mere ansvar og evnerne til det, tilbyder vi også en 1-årig lederuddannelse, der støtter op om dit potentiale.

Dit servicegen er dit vigtigste værktøj

Vi har både brug for dig, der har en værktøjsnørd i maven, og dig, der har lyst til at arbejde med salg i trygge rammer. Det vigtigste er, at du møder kunderne med omtanke og opmærksomhed, så de nyder at handle med dig.

Og så forestiller vi os, at du:

•tidligere har arbejdet som håndværker, indenfor detailhandlen eller i et byggemarked
•kan have en håndværker- eller grossistuddannelse – men det vigtigste for os er den, du er som person.

Klar til en hverdag med ansvar og skønne kolleger?

Så send os din ansøgning – og hellere i dag end i morgen. Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Regionschef Johnny Littrup Hansen på telefon 21996031.
Vi ser frem til at høre fra dig!

Hos Würth ser vi diversitet og mangfoldighed som en styrke, og vi arbejder aktivt for et inkluderende arbejdsmiljø.
Derfor opfordrer vi alle interesserede kandidater til at søge – uanset alder, køn, baggrund, handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold."
Sammen skaber vi et arbejdsmiljø, hvor forskellighed værdsættes og styrker fællesskabet.