

Kørende sælger Auto/Cargo Thisted, Bliv direktør i dit eget salgsdistrikt og vær med til at fortsætte Würths vækstrejse

Bliv direktør i dit eget salgsdistrikt og vær med til at skabe Würths næste vækstrejse

Motiveres du af frihed, ansvar og muligheden for at bygge noget op fra bunden?

Hos Würth oplever vi stærk vækst inden for auto- og transportsegmentet. Derfor investerer vi i fremtiden ved at etablere nye salgsdistrikter, så vi kan komme endnu tættere på vores kunder.

Nu har du muligheden for at stå i spidsen for et helt nyt distrikt i Thy, Thisted, Mors og Skive-området.

Her bliver du ikke blot sælger. Du bliver direktør i dit eget distrikt med ansvaret for at udvikle kunderne, skabe nye forretninger og sætte dit eget præg på områdets vækst. Du får friheden til at drive distriktet som din egen virksomhed, samtidig med at du får opbakning fra en af branchens stærkeste og mest professionelle salgsorganisationer.

Byg dit eget distrikt op med Würth i ryggen

Som ansvarlig for et nyt salgsdistrikt bliver din vigtigste opgave at skabe relationer, udvikle kunder og udvide Würths position i markedet.

Du får mulighed for at arbejde med nogle af branchens største og mest professionelle virksomheder inden for auto- og transportbranchen, herunder bilforhandlergrupper, værkstedskæder og lastvognsværksteder.

Du kommer blandt andet til at:

- opbygge og udvikle din egen kundeportefølje
- etablere relationer til ledere, indkøbere og beslutningstagere
- identificere og omsætte nye forretningsmuligheder
- implementere aftaler, sortimenter og koncepter hos kunderne
- koordinere lager- og logistikløsninger hos større kunder
- samarbejde med specialister og kolleger om de bedste kundeløsninger
- skabe vækst gennem nye kunder, mersalg og strategiske partnerskaber

Du planlægger selv din hverdag og prioriterer din indsats. Vi tror på, at mennesker med entreprenørånd, initiativ og forretningsforståelse skaber de bedste resultater.

Mere end sælger. Du bliver strategisk

samarbejdspartner

Hos Würth handler succes ikke kun om produkter.

Det handler om at forstå kundernes forretning og hjælpe dem med at udvikle sig. Derfor søger vi en profil, der kan kombinere stærke relationelle kompetencer med kommercielt drive.

Du skal være den person, kunderne kontakter, når de ønsker sparring, nye idéer og løsninger, der skaber værdi i deres hverdag.

Når du lykkes, skaber du ikke bare omsætning. Du skaber langvarige partnerskaber og udvikler dit eget distrikt til en stærk forretning.

Frihed til at drive egen forretning. Styrken fra et stærkt

fællesskab.

Selvom du får stort ansvar og frihed i hverdagen, står du aldrig alene.

Du bliver en del af et engageret salgsteam, hvor sparring, videndeling og samarbejde er en naturlig del af kulturen. Samtidig har du adgang til specialister, butikker, salgssupport og markedsledende koncepter, som hjælper dig med at lykkes.

"Jeg føler mig sikker ude hos kunden, fordi jeg altid har adgang til specialister og kolleger, der hjælper med at finde den bedste løsning. Det giver både tryghed og troværdighed."

Rasmus Kok Pedersen, kørende sælger hos Würth

Vi investerer i din succes

For at du kan lykkes med at udvikle dit distrikt, tilbyder vi:

- firmabil på gule eller hvide plader
- attraktiv lønpakke med fast løn samt resultatafhængig bonusordning
- stor frihed under ansvar
- grundig oplæring og løbende kompetenceudvikling
- stærkt kollegialt fællesskab
- gode karriere- og udviklingsmuligheder i en international virksomhed

Hvem er du?

Du motiveres af at skabe resultater, udvikle relationer og opbygge forretning.

Måske kommer du fra auto-, transport- eller værkstedsbranchen. Måske har du en anden kommerciel baggrund. Det vigtigste er, at du har lysten til at skabe vækst og tage ejerskab for dit eget område.

Vi forestiller os, at du:

- har erfaring med B2B-salg, kundeudvikling eller account management
- gerne har indsigt i auto-, transport- eller aftermarketbranchen
- trives med frihed og stort ansvar
- er komfortabel i dialogen med beslutningstagere
- arbejder målrettet og struktureret
- motiveres af at skabe vækst gennem både eksisterende og nye kunder
- bor i eller omkring Thy, Thisted, Mors eller Skive

Klar til at bygge dit eget distrikt op?

Hvis du drømmer om friheden til at drive dit eget område, skabe vækst og sætte dit personlige aftryk på et nyt salgsdistrikt, så er dette en unik mulighed.

Bliv en del af Würths vækstrejse og få ansvaret for at udvikle et nyt distrikt med stærke muligheder, stort potentiale og alle forudsætninger for succes.