

Kørende sælger til Auto, Cargo & Agro i Aarhus-området

Skab stærke kunderelationer og udvikl din egen portefølje

Kan du skabe tillid, se muligheder og omsætte relationer til salg?

Hos Würth søger vi en kørende sælger til Aarhus-området, som vil hjælpe professionelle kunder inden for Auto, Cargo og Agro med produkter, løsninger og rådgivning, der gør deres hverdag lettere.

Du får ansvaret for din egen kundeportefølje og bliver en vigtig samarbejdspartner for værksteder, transportvirksomheder, landbrugsrelaterede virksomheder og andre professionelle kunder i området. Samtidig bliver du en del af et stærkt salgsteam, hvor vi hjælper hinanden med at skabe resultater.

Din hverdag som kørende sælger

Du overtager eksisterende kunderelationer og får samtidig ansvar for at udvikle nye samarbejder og udbygge kundegrundlaget i dit område.

Dine opgaver bliver blandt andet at:

- udvikle og styrke relationer til kunder og beslutningstagere
- identificere nye forretningsmuligheder og udvikle kundernes samlede samarbejde med Würth
- præsentere relevante produkter, løsninger og services, der skaber værdi for kundernes forretning
- sikre implementering af aftaler, sortimenter og løsninger hos kunderne
- koordinere lager- og logistikløsninger, hvor det skaber værdi for kunden
- samarbejde tæt med butikker, specialister og salgssupport for at skabe de bedste kundeoplevelser
- drive vækst gennem mersalg, krydssalg og opsøgende salgsarbejde

Du får stor frihed til selv at planlægge dine kundebesøg og din arbejdsdag. Vi tror på, at de bedste resultater skabes gennem ansvar, initiativ og nærvær hos kunderne.

Du bliver kundernes foretrukne samarbejdspartner

Når kunderne vælger Würth, handler det ikke kun om produkter.

Det handler om at have en samarbejdspartner, der forstår deres hverdag, finder de rigtige løsninger og skaber værdi over tid.

Derfor lykkes du bedst i rollen, hvis du er nysgerrig på kundernes forretning, arbejder relationsskabende og samtidig har et naturligt fokus på salg og udvikling.

Du behøver ikke kende hele vores sortiment på forhånd. Vi sørger for en grundig oplæring, så du får de faglige værktøjer, der skal til for at lykkes.

Alene hos kunden – stærk i fællesskabet

Selvom du tilbringer en stor del af din tid ude hos kunderne, står du aldrig alene.

Du bliver en del af et engageret salgsteam, hvor vi deler erfaringer, sparrer med hinanden og fejrer vores succeser. Samtidig har du tæt kontakt med vores butikker, specialister og salgssupport, som hjælper med alt fra produktrådgivning til komplekse kundeløsninger.

"Jeg føler mig sikker ude hos kunden, fordi jeg altid har adgang til specialister og kolleger, der hjælper med at finde den bedste løsning. Det giver både tryghed og troværdighed."

Rasmus Kok Pedersen, kørende sælger hos Würth

Vi investerer i din succes

Hos Würth får du rammerne til at skabe resultater og udvikle dig både fagligt og personligt.

Vi tilbyder:

- firmabil på gule eller hvide plader
- attraktiv lønpakke med fast løn, provision og bonus
- frihed under ansvar
- grundig oplæring og løbende kompetenceudvikling
- stærkt kollegialt fællesskab
- gode karriere- og udviklingsmuligheder
- en arbejdsplads med fokus på trivsel, samarbejde og resultater

Hvem er du?

Du har erfaring med salg eller kundekontakt og motiveres af at skabe relationer og udvikle forretning.

Måske kommer du fra en salgsrolle, en teknisk branche eller fra auto-, transport- eller landbrugsområdet. Det vigtigste er ikke din baggrund, men din lyst til at skabe værdi for kunderne og din evne til at følge mulighederne til dørs.

Vi forestiller os, at du:

- har erfaring med B2B-salg, opsøgende salg eller kundeudvikling
- gerne har erfaring fra auto-, transport-, værksteds-, landbrugs- eller teknisk branche
- er god til at skabe relationer og opbygge tillid
- arbejder struktureret og følger dine aktiviteter tæt
- trives med mål, ansvar og stor frihed i hverdagen
- har kørekort
- bor i eller omkring Aarhus

Klar til at blive en del af Würth?

Vil du have en hverdag med frihed, stærke kunderelationer og muligheden for at skabe synlige resultater?

Så send os din ansøgning allerede i dag. Vi afholder samtaler løbende og ansætter den rette kandidat, når vi finder vedkommende.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte regionschefen.

Vi glæder os til at høre fra dig