Teknisk Key Account Manager – Metal & Maintenance, Würth Danmark

Region:
Hele Danmark

Frist:
18-12-2026

Tiltrædelse:
Snarest muligt

Arbejdssted:
Hele landet

Kontaktperson:
Jan Rud Petersen

Bliv strategisk nøglepartner for nogle af Danmarks mest komplekse industrikunder

Vil du stå i spidsen for strategiske kundepartnerskaber, hvor dyb teknisk indsigt I befæstelse, kommerciel tæft og forretningsudvikling går hånd i hånd?
Og har du erfaring med Metalindustrien og komplekse værdikæder?
Så er det måske dig, vi leder efter som Teknisk Key Account Manager (T-KAM) hos Würth

Om jobbet

Som Teknisk Key Account Manager får du det overordnede ansvar for en portefølje af strategisk vigtige befæstelseskunder inden for Metal & Maintenance-segmentet. Din opgave er klar: at sikre, at Würth er en strategisk, foretrukken og langsigtet samarbejdspartner – både teknisk og kommercielt.
Du arbejder tæt sammen med kundernes beslutningstagere tidligt i deres projekter og produktionsplanlægning og fungerer som det afgørende bindeled mellem kundernes behov og Würths samlede værdikæde.
Stillingen kombinerer strategisk Key Account Management, teknisk rådgivning, forhandling og forretningsudvikling – og kræver både overblik, gennemslagskraft og relationel styrke.

Dine primære opgaver:

•Opbygge og udvikle langsigtede, strategiske relationer med nøglekunder
•Sikre Würths position som foretrukken befæstelsespartner tidligt i kundens projekter
•Oversætte kundens tekniske krav og specifikationer til konkrete og lønsomme løsninger
•Identificere og realisere nye forretningsmuligheder hos eksisterende og potentielle kunder
•Udarbejde, forhandle og indgå strategiske aftaler og kontrakter
•Drive bæredygtig prissætning og indtjening gennem tæt samarbejde med Product Management og Indkøb
•Nedbringe samhandelsomkostninger via øget system- og e-handel
•Udarbejde og vedligeholde Key Account Plans (KAP) samt arbejde struktureret i CRM
•Samarbejde tæt med salg, marketing, produkt, indkøb og support
•Analysere KPI'er og kundedata for kontinuerlig optimering
•Repræsentere Würth ved kundemøder, messer og events
•Udvikle materiale og bidrage til vidensdeling og uddannelse af interne kollegaer

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du er en kommercielt stærk og teknisk funderet KAM-profil, som trives i et komplekst interessentlandskab og motiveres af at skabe reel kundeværdi.

Du har:

•Minimum 10 års erfaring med B2B-salg (evt. også B2G)
•Solid erfaring med Key Account Management
•Dokumenteret erfaring med:
•Befæstelse på højt teknisk niveau
•SCM og værdikædeforståelse
•Strategisk indkøb og/eller category management

•Erfaring med større kontrakter og strategiske forhandlinger
•Baggrund fra relevant branche eller kundesegment
•Relevant teknisk uddannelse – gerne suppleret med cand.merc. eller tilsvarende
•Stærke analytiske evner og erfaring med business cases og konsekvensberegninger
•Rutine i IT-værktøjer (Excel, PowerPoint, Word, Outlook)
•Flydende dansk og engelsk – mundtligt og skriftligt

Dine personlige styrker:

•Proaktiv, selvstændig og resultatorienteret
•Relationsskabende og tillidsvækkende – på alle niveauer
•Struktureret og vedholdende, også når tempoet er højt
•En stærk samarbejdspartner på tværs af afdelinger
•Motiveres af ansvar og synlig indflydelse på forretningen

Hvorfor skal du vælge os?

Hos Würth bliver du en del af en markedsledende, international koncern med stærke værdier, højt fagligt niveau og tydelige ambitioner.

Vi tilbyder:

•En strategisk nøglerolle med stor selvstændighed og ansvar
•Mulighed for at præge kundestrategi, sourcing og forretningsudvikling
•Tæt samarbejde med kompetente kollegaer på tværs af organisationen
•Et professionelt miljø med fokus på kvalitet, relationer og langsigtede partnerskaber
•Attraktive ansættelsesvilkår, der matcher stillingens ansvar og niveau
•Vi tilbyder fleksible rammer og en hverdag, hvor der er plads til både fordybelse og handling, og hvor din tekniske indsigt gør en reel forskel – hver eneste dag

Det job MÅ du bare søge

Send os din ansøgning og fortæl, hvordan du vil være med til at styrke vores Metal & Maintenance – både fagligt og menneskeligt. Vi glæder os til at høre fra dig!

Hos Würth ser vi diversitet og mangfoldighed som en styrke, og vi arbejder aktivt for et inkluderende arbejdsmiljø.
Derfor opfordrer vi alle interesserede kandidater til at søge – uanset alder, køn, baggrund, handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold."
Sammen skaber vi et arbejdsmiljø, hvor forskellighed værdsættes og styrker fællesskabet.