

Kørende sælger til Würths mange auto- og cargo kunder på Midsjælland

Erfaren sælger til Würths Auto Cargo og Agro kunder.

Vil du være en del af Danmarks største kørende B2B salgsstyrke? Brænder du for personligt salg, og har du viljen til at skabe resultater?

En af vores erfarne sælgere på Midsjælland har fået nyt job internt hos Würth, derfor søger vi hans afløser.

Med et stærkt brand i ryggen, salgsbackup i verdensklasse, kvalitetsprodukter og en salgsuddannelse, der klæder dig på til salg i verdensklasse, mangler vi kun sælgeren, der med entusiasme, vilje og robusthed kan skabe langvarige relationer hos vores kunder. Er det dig?

Hos Würth Danmark A/S målretter vi salget mest muligt til den enkelte kunde. I denne stilling vil du primært skulle sælge til Würths kunder inden for Auto Cargo og Agro og dine kunder vil geografisk befinde sig på Midsjælland.

Gennem sparring med regionschefen planlægger du dine kundebesøg i distriktet. Du både udbygger samarbejdet med eksisterende kunder og udvider kundeporteføljen med nye, potentielle kunder. Du er kundernes samarbejdspartner, hvilket vil sige, at du følger op på forespørgsler, ordrer og tilbud med henblik på at tilføre merværdi til kundens forretning. Din hverdag som kørende sælger foregår ude ved kunderne og indebærer dermed mange timer på landevejen. Din evne til at planlægge i outlook kalender og din sans for struktur er afgørende for at få succes i jobbet.

Du kører ud fra egen bopælsadresse.

Du indgår som en del af en stor salgsorganisation, hvilket betyder, at du har rig mulighed for sparring og eksperthjælp i dagligdagen. Dine salgsresultater opdateres dagligt, så du hele tiden har mulighed for at følge udviklingen i dit salg.

Hvem er du?

Du er klar til en salgskarriere hos Würth, hvis du:

- med energi, meget struktur og vedholdenhed kan skabe resultater
- er bevidst om, at succes kommer gennem grundigt arbejde og tager tid
- besidder en god portion købmandskab
- er tillidsvækkende og i stand til at udvikle varige kunderrelationer
- har erfaring med eller lyst til at arbejde med salg
- har lyst til at gennemføre 6 -10 daglige kundebesøg
- Har erfaring med opsøgende salg til Auto Cargo og/eller Agro branchen.
- Kan planlægge din tid i outlook kalender.
- arbejde meget struktureret og overholde alle aftaler lavet med dine kunder.
- har bopæl i ovennævnte distrikt.

Hvad tilbyder vi dig?

En afvekslende og selvstændig hverdag i en professionel og vækstorienteret virksomhed, samt et udfordrende job, hvor egen indsats er afgørende for din succes.

For at hjælpe dig til succes i jobbet bidrager vi med:

- en velplanlagt salgsuddannelse, hvor du trænes af de bedste indenfor salg i Würth
- store muligheder for løbende at udvikle dig personligt og fagligt
- et professionelt bagland og en engageret regionschef, som du dagligt kan sparre med
- en solid og global virksomhed
- fast løn med provisionsordning, pension, sundhedsforsikring, firmabil på enten gule eller

hvide plader efter dit ønske, samt gode personaleforhold

Vi ser frem til at høre fra dig!

Vi ønsker at modtage din ansøgning elektronisk. Benyt derfor venligst ovenstående link til at søge den opslåede stilling. Bemærk at vi løbende holder samtaler så søg derfor nu.