

Ambitiøs, nyuddannet og drevet af salg? Så bliv Sales Management Graduate hos Würth med opstart 1. marts 2027.

Region:
Syddanmark

Frist:
26-11-2026

Tag det afgørende første karriereskridt i en stærk, ambitiøs og veldrevet handelsvirksomhed. Vi har en klar vækststrategi - og nu søger vi dig, der brænder for at drive salg, udvikling og ledelse i praksis .

Dit første fuldtidsjob - og starten på din ledelsesrejse

Har du knoklet med teori på studiet og måske haft studierelevant arbejde? Og er du nu klar til at omsætte det hele til virkelighed?

Som **Sales Management Graduate** får du en **2årig læringsrejse**, hvor du, i rotationer internt i virksomheden, udvikler dig inden for ledelse, forretningsdrift og - især - salgsdiscipliner på tværs af både strategiske, taktiske og operationelle niveauer.

Som Johan, Sales Management Graduate, beskriver det:

“Som graduate får du adgang til forretningens maskinrum. Rotationerne giver dig en læringskurve, der er både stejl, unik og utrolig meningsfuld.”

Du bliver en del af flere forretningsområder, får ansvar tidligt og bliver trænet i at omsætte teori til stærk, praktisk salgsledelse.

Som Johan også fortæller:

“Det, der tiltrak mig, var muligheden for at arbejde med strategisk ledelse helt tæt på. I rotationerne kommer jeg rundt i både strategi, salg og forretning – og det giver et udsyn, man sjældent får så tidligt i karrieren.”

- Johan, Sales Management Graduate

What's in it for me?

Vi ved, du har ambitioner - og dem vil vi gerne accelerere. Hos os får du:

- En karrierebooster i en stor og økonomisk stærk virksomhed
- En kultur, hvor vi løfter i flok og fejrer hinandens succes
- Attraktiv lønpakke, pension og sundhedsforsikring
- Et stærkt lederudviklingsprogram - inkl. international talentudvikling i Tyskland og Schweiz
- Gode karrieremuligheder efter forløbet (fx regionschef, key account-ansvarlig eller markedschef)
- Fleksible rammer med mulighed for hjemmearbejde
- Lækker mad, gratis frugt, kaffe/te og personalegoder
- Stærke medarbejderrabatter og adgang til events via partneraftaler
- PC, telefon og betalt internet

Ingen brancheerfaring? Intet problem!

Du behøver ikke kende branchen på forhånd. Vi giver dig et grundigt og skræddersyet onboarding-forløb, der klæder dig på fra dag ét.

Som Johan fortæller:

“Onboarding var ikke bare god – den var gennemtænkt og professionel. Tre måneder, skræddersyet til mig, hvor jeg både blev taget i hånden og udfordret på de rigtige tidspunkter. Det gjorde det tydeligt, at organisationen investerer i mig fra dag ét.”

- Johan, Sales Management Graduate

Herefter bliver du en del af centrale projekter og opgaver – både selvstændigt og i tæt samarbejde med dygtige kolleger, der er eksperter på deres område.

Hvem søger vi?

Tiltrædelse:
1. marts 2027

Arbejdssted:
Kolding

Kontaktperson:
Jakob Larsson

Hos Würth Danmark investerer vi målrettet i din udvikling, og vi forventer, at du engagerer dig i at udvikle dig sammen med os.

Vi leder efter et ledelsestalent, der vil noget med salg. Du er uddannet på kandidatniveau. Du har læst fx forretningsudvikling, strategi, ledelse, erhvervsøkonomi eller organisationsudvikling. Måske er du netop dimitteret, eller også har du allerede gjort dig de første års erfaring på arbejdsmarkedet.

Vigtigt er det desuden, at du:

- brænder for salg og salgsledelse
- motiveres af at lære hurtigt
- trives i tempo, ansvar og variation
- er nysgerrig på både mennesker og forretning
- vil udfordre dig selv fagligt og personligt

Som Johan opsummerer:

“Du skal søge jobbet, hvis du vil udfordre dig selv og din læringskurve – og hvis du vil tæt på både strategisk ledelse og salgsledelse tidligt i karrieren.”

– Johan, Sales Management Graduate

Klar til at accelerere din karriere?

Hvis du kan se dig selv i rollen, så send din ansøgning - vi glæder os til at lære dig at kende.

Hos Würth ser vi diversitet og mangfoldighed som en styrke, og vi arbejder aktivt for et inkluderende arbejdsmiljø.

Derfor opfordrer vi alle interesserede kandidater til at søge – uanset alder, køn, baggrund, handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold.”

Sammen skaber vi et arbejdsmiljø, hvor forskellighed værdsættes og styrker fællesskabet.