

Kørende sælger til byggeri – gør et Vejle-Hedensted distriktet til dit eget !!

Kan du skabe stærke relationer, se muligheder hos kunden og trives med frihed i hverdagen?

Så er det måske dig, der skal overtage rattet i et veletableret distrikt hos Würth.

Hos os får du ikke en chef, der styrer din kalender ned i mindste detalje. Til gengæld får du tillid, ansvar og friheden til selv at skabe resultater. Du planlægger din hverdag, udvikler dine kunder og bygger langvarige relationer – alt sammen med et stærkt hold i ryggen.

Selvom du ofte sidder alene bag rattet, er du aldrig alene om opgaven.

"Du har fuld frihed under ansvar, så længe du når dine mål. Vi arbejder fokuseret, men vi har det også sjovt – og mulighederne for udvikling er enorme."

– Rasmus Kok Pedersen, sælger inden for byggeri

Tag ansvaret for dit eget distrikt

Du bliver ansvarlig for kunder inden for byggebranchen i området **Vejle, Hedensted og Horsens**. Her kommer du til at samarbejde med alt fra mindre håndværksvirksomheder til større byggeentreprenører.

Du overtager en eksisterende kundeportefølje med gode relationer, men en vigtig del af jobbet er også at skabe nye samarbejder og udvikle dit marked.

Det betyder, at du får friheden til selv at:

- planlægge og prioritere dine kundebesøg
- arbejde direkte hjemmefra og på farten
- afholde møder hos kunden eller i en af vores butikker
- præsentere løsninger fra et af branchens stærkeste sortimenter
- udvikle og optimere lagerløsninger hos større kunder
- skabe vækst gennem stærke relationer og godt købmandskab

Kort sagt: Du driver dit distrikt, som var det din egen forretning.

Et stærkt fællesskab – også når du er på farten

Hos Würth tror vi på, at de bedste resultater skabes sammen.

Derfor har du altid et stærkt netværk omkring dig. Vores butikker, specialister og salgssupport arbejder tæt sammen med dig og hjælper dig med at skabe værdi for kunderne.

Det kan være en kollega i butikken, der tipper dig om et kommende byggeprojekt. En specialist, der hjælper med en teknisk løsning. Eller dit salgsteam, som du mødes med flere gange om måneden for at sparre og dele erfaringer.

"Jeg føler mig tryk ude hos kunderne, fordi jeg ved, at jeg har et stærkt og hjælpsomt hold bag mig. Det giver mig mod til at være ærlig over for kunden – også når jeg ikke har alle svarene med det samme."

– Hans Wester, sælger inden for metal

Attraktive rammer for din succes

Vi ønsker, at du kan fokusere på det, du er bedst til: at skabe værdi for kunderne.

Derfor tilbyder vi blandt andet:

- firmabil på gule eller hvide plader
- attraktiv lønpakke med fast løn, provision og bonusordning
- grundig onboarding og oplæring
- løbende kompetenceudvikling

- stor frihed til at tilrettelægge din egen hverdag

Hvem er du?

Du behøver ikke kende alle vores produkter på forhånd.

Det vigtigste er, at du motiveres af at skabe relationer, opbygge tillid og finde løsninger, der gør en forskel for kunden.

Vi forestiller os, at du:

- har erfaring med salg, kundekontakt eller byggebranchen
- trives med at opsøge nye kunder og skabe nye muligheder
- er målrettet og motiveres af at skabe resultater
- arbejder struktureret og tager ansvar for dit område
- har bopæl i eller omkring distriktet – gerne i Vejle-området

Har du erfaring fra B2C-salg og lyst til at prøve kræfter med B2B, hører vi også meget gerne fra dig.

Klar til at bygge videre på din salgskarriere?

Hos Würth får du mere end et salgsjob. Du får friheden til at skabe dine egne resultater, muligheden for at udvikle dig professionelt og et stærkt fællesskab, der bakker dig op hele vejen.

Send din ansøgning allerede i dag – vi holder samtaler løbende.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte regionschefen på nedenstående telefonnummer.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Hos Würth ser vi diversitet og mangfoldighed som en styrke, og vi arbejder aktivt for et inkluderende arbejdsmiljø.

Derfor opfordrer vi alle interesserede kandidater til at søge – uanset alder, køn, baggrund, handicap, religion, seksualitet eller etnisk tilhørsforhold.”

Sammen skaber vi et arbejdsmiljø, hvor forskellighed værdsættes og styrker fællesskabet.